

GEAR UP 次なる成長、新たな未来へ

第4次中期事業計画の進捗説明

2021年4月~2024年3月

- 業績回復とレジリエンス強化に向けた施策の実行-

2023年2月10日

◆ 大王製紙株式会社

本日のアジェンダ



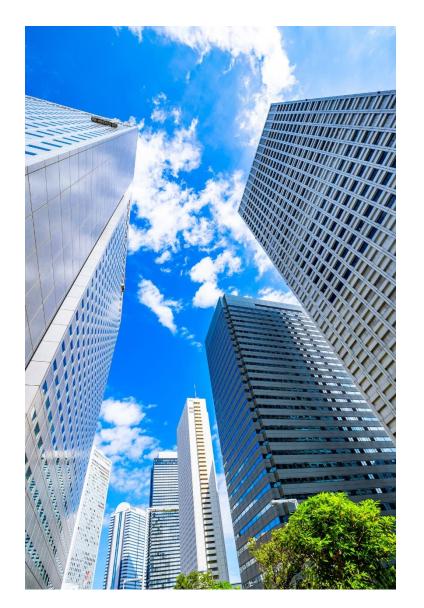
1 2022年11月 戦略説明会の振り返り

2 業績回復に向けた取り組み

3 2023年度の業績回復のイメージ



2022年11月
戦略説明会の振り返り



外部環境・課題認識



減益要因のまとめ

要因1

原燃料高騰

要因 2

急激な円安進行

要因3

ボイラー事故(いわき大王製紙)

想定を超える外的環境の変化により収益悪化

業績回復とレジリエンス強化に向けた施策の実行

本日のメイントピックス



1

段階的な価格改定の実施

2022年6月に発表した印刷・情報用紙を皮切りに2回目の価格改定交渉を実施。2023年1月から印刷・情報用紙は3回目、衛生用紙は2回目の価格改定を実施予定。

2

徹底したコストダウン

石炭使用量の削減、チップ購買エリアの見直し、そして希望退職も募集予定。コストダウン施策を強力に推進。

3

構造改革の さらなる推進

「強い工場」を取り戻すため、 抄紙機の休機を含む生産体制 の見直し、エネルギー政策の大 幅な見直し等を検討。 4

第4次中計期間中の 投資方針転換

原燃料高騰の背景から、エネルギー関連投資を優先。ただし、 財務規律を守るため、投資総額 は当初計画の1,550億円水 準を維持。



2.業績回復に向けた取り組み



段階的な価格改定の実施(1/3)



紙・板紙事業

各品種の価格改定交渉進捗状況

対象品種	改定幅	発表日	改定時期	進捗状況
印刷・情報用紙	15%以上	2021年11月9日	2022年1月21日出荷分	√価格反映済み
段ボール原紙	10円/kg以上	2021年12月10日	2022年2月1日納入分	√価格反映済み
包装用紙	15%以上	2021年12月10日	2022年2月1日納入分	√価格反映済み
印刷・情報用紙	15%以上	2022年6月20日	2022年8月22日出荷分	√価格反映済み
ファインペーパー	10%以上	2022年7月11日	2022年9月1日出荷分	√価格反映済み
段ボール原紙	15円/kg以上	2022年7月19日	2022年9月1日納入分	√価格反映済み
包装用紙•機能材	15%以上	2022年7月19日	2022年9月1日納入分	一部取引先とは交渉中も、 (改定後の)価格をほぼ反映済。
印刷・情報用紙	15%以上	2022年10月24日	2023年1月23日出荷分	√価格反映済み
ファインペーパー	15%以上	2023年1月10日	2023年3月1日出荷分	取引先と交渉を開始 (2023年2月中に交渉完了予定)

段階的な価格改定の実施(2/3)



H&PC国内・衛生用紙事業

価格改定交渉進捗状況

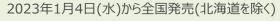
対象品種	改定幅	発表日	改定時期	進捗状況
衛生用紙	15%以上	2022年1月11日	2022年3月22日出荷分	√(店頭価格ベースで)5~10%程度反映
衛生用紙	20%以上	2022年11月11日	2023年1月21日出荷分	✓代理店交渉は完了/店頭価格の反映を交渉中

その他の収益改善実施策

- 商品仕様の変更(組数変更、パルプ化など)
- ソフトパックティシュー増販
- 新商品の発売開始※

※新商品情報

エリエール i:na (イーナ) ソフトパックティシュー200組6個パック





日本最大級のソフトパックティシュー加工機稼働



ソフトパックティシューは需要が拡大しており、2019年の13.5%から2022年上期には21.1%まで伸長しています*。 当社ではこの需要を取り込むべく、2022年11月にグループのエリエールペーパー(静岡県富士宮市)にてソフトパックティシューの加工機を新たに稼働させました。

※インテージSRI+データティシュー市場(累計販売容量)2022年4月~9月

段階的な価格改定の実施(3/3)



H&PC海外事業

海外市場でも地域の状況に合わせて価格改定を実施

例:ブラジル 原材料価格の高騰を背景に2022年から段階的な価格改定を実施



2023年にはこの効果が通期で寄与

2023年4月以降のさらなる価格改定により、対前年10~20%の単価アップを見込む

トルコ

高インフレ率を背景に段階的な価格改定を継続中



2023年はベビー用紙おむつ、ウエットワイプ、液体ソープ・ハンドオイル等の各製品で対前年30~50%の単価アップを見込む

その他の収益改善施策

例:中国



2022年に現地生産を開始したフェミニンケア商品の生産設備を増設 若年層向けシリーズの発売等、商品ラインナップを充実させてさらなる拡販を推進

タイ



収益性の高いフェミニンケア商品、ウエットワイプの新商品を投入し、タイ国内および 周辺国でベビー用紙おむつ以外の商品カテゴリーの販売を強化

徹底したコストダウン



施策① 石炭使用量の削減 ➡ 石炭調達先・調達品種のベストミックス

2023年度は石炭価格動向を踏まえ、調達先と品種の幅を広げて、 安定調達の推進と、ベストミックス実現によるコスト削減を実行。20億 円の燃料費削減を見込む。 メリット金額 (2023年度から寄与)

約20億円

施策② チップ購買エリアの見直し

針葉樹チップを輸入材から国内材へ2026年までに段階的にシフト。 最終的には針葉樹チップの国内材比率を約70%(現状比10ポイント 上昇)に引き上げ。

メリット金額 (2023年度の寄与金額)

約5億円

施策③ 組織再編・機能統合による組織のスリム化

構造改革施策推進の一環として営業機能や販社の統合、人事制度の見直しを実施。また希望退職の募集等も行い、これらの施策トータルで約10億円程度の固定費削減を見込む。

メリット金額 (2023年度から寄与)

約10億円

構造改革のさらなる推進(1/2)



施策① エネルギー政策の大幅な見直し

検討策としていた三島工場のFIT発電の自社使用を2023年3月より実施することを決定。施策①と②の効果により、2021年度比で年間約20万トンの石炭使用量が削減可能。

石炭使用量削減(2021年度比)

約20万トン/年

施策②新聞・洋紙事業の生産体制再構築

三島工場の新聞用紙N3号抄紙機の休機を2023年4月に実施予定。N3号抄紙機の休機により、他マシンの休転期間の短縮・フル操業化を図り、生産性向上を実現。三島工場全体でのエネルギー使用量の削減と併せて、収益性を改善。

生産量減少

約6.5千トン/月

エネルギー使用量削減 (2022年度比)

約**17**万MWh

構造改革のさらなる推進(2/2)



③ H&PC国内事業の抜本的な構造改革の具体化

1. フラッフパルプの内製化

2022年5月に発表したフラッフパルプ内製化が計画通りに進行中。

2023年7月に内製化を開始し、重要資材の安定調達および、コスト構造を変革。

メリット金額 (2023年度から寄与)

12億円/年

※2023年度は9億円程度のメリットを想定

2. 収益力強化に向けた生産・販売・物流体制の見直し

高付加価値品の増産、拡販に組織全体で注力。特に2021年度に稼働したウエットマシンを最大限に活かし、品種構成の改善を推進。

加えて、営業、マーケティング、システム、物流、工場など各部門に横串を刺す新部署を設置予定。交錯物流の解消と、欠品、延着をなくし、機会ロスを最小化することで収益構造を強化。

メリット金額 (2023年度から寄与)

14億円/年



3.2023年度の業績回復のイメージ



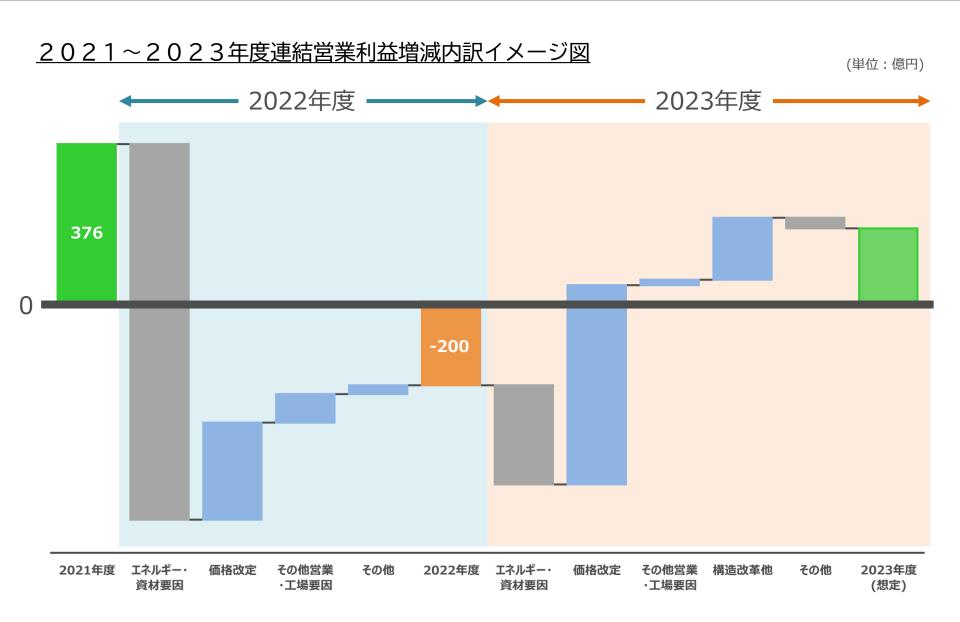
業績回復に向けた取り組み状況 (まとめ)



施策	具体策	完了 (完了予定)	状況
段階的な価格改定の実施	紙・板紙の価格改定	✓	一部を除き、改定後価格を反映済み
	衛生用紙の価格改定	✓	代理店交渉は完了 (店頭価格の反映を交渉中)
徹底したコストダウン	石炭使用量の削減	✓	調達先/使用方法の見直しに目処
	チップ購買エリアの見直し	26年度中	国内サプライヤーと交渉中 (一部効果は23年度中に発現見込み)
	組織再編・統合による組織のスリム化	23年 2月	希望退職を計画通り募集中
構造改革のさらなる推進	エネルギー政策の大幅な見直し	23年 3月	FIT発電の自社使用を決定
	新聞・洋紙事業の生産体制再構築	23年 4月	N3休機に向け最終調整中
	H&PC国内事業の抜本的な構造改革	23年 7月	資材内製化、組織改編を進行中

業績回復のイメージ







将来見通しに関する注意事項

本資料に記載されている戦略・計画・目標及び将来予測は、現時点で入手可能な情報からの判断に基づき作成したものであり、潜在的なリスクや 不確実性が含まれています。

そのため、今後の当社を取り巻く経済環境・事業環境などの変化により、 実際の業績その他の結果は、本資料に記載されている将来の見通しとは 大きく異なる可能性があります。